



Sie sind hier: [Startseite](#) › [News](#)

## Einkaufsvorteile: Beim Maschinenring nicht mehr wegzudenken

Aktualisiert am 7. September 2011 - 9:52

Datum: Mittwoch, 31. August 2011



**Immer öfter greifen Mitglieder auf die Einkaufsvorteile und den Service von LandBonus zurück. Dabei geht es nicht nur um die günstigen Preise des „Großeinkäufers“ – persönliche Nähe und die Produkte von LandBonus passen in die Landwirtschaft. Hier denkt man über Lösungen nach und setzt sie mit dem nötigen Fingerspitzengefühl um!**

Eva Schade, Geschäftsführerin vom Maschinenring Aichach e. V., schätzt die Zusammenarbeit mit LandBonus sehr. Die Geschäftsstelle bietet ihren Mitgliedern inzwischen das gesamte LandBonus-Programm in den Bereichen Betriebsausstattung, Automobile und Telekommunikation an – aber auch Strom über LandEnergie.

### **Frau Schade, wie läuft die Zusammenarbeit mit LandBonus?**

„Einwandfrei! Wir sind ein kleiner Ring, da darf der Ablauf nicht zeitaufwendig sein. Die Produkte bewerben wir hauptsächlich in unseren Rundschreiben und werden in jeder Hinsicht von LandBonus unterstützt. Wenn es Fragen gibt, reicht oft ein Telefonat, und schnellstmöglich ist alles geklärt.“

### **Welche Vorteile haben Ihre Mitglieder?**

„Natürlich sprechen wir von den guten Großeinkaufs-Konditionen, denn gemeinsam erreicht man einfach mehr - die Basis für gute Verhandlungen zwischen LandBonus und den Herstellern. Wenn sich eins unserer Mitglieder beispielsweise für ein Teckentrup-Tor interessiert, gebe ich den Kontakt weiter. Unser Mitglied bekommt ein Angebot, oder es wird kurzfristig ein Vor-Ort-Termin vereinbart. Den zuständigen Vertriebsleiter kennen wir persönlich. Eine Teckentrup-Niederlassung gibt es in Aichach.“

**Mitglied Stephan Kreppold** führt einen Bio-Hof und ist seit Bestehen der Geschäftsstelle Aichach im Jahr 1960 Mitglied beim Maschinenring. Er vertraut auf den guten Draht zu Eva Schade. Drei Sectionaltore des Herstellers Teckentrup darf Kreppold heute sein Eigen nennen.

### **Herr Kreppold, warum haben Sie sich für Teckentrup entschieden?**

„Eine Ausschreibung meines Maschinenrings Aichach machte mich auf Teckentrup aufmerksam. Bei der Wahl habe ich mich ohne Bedenken auf die Kompetenz des Maschinenrings verlassen, denn da bin ich mir immer sicher, dass Beratung, Preis und Qualität stimmen. Durch LandBonus habe ich einen Ansprechpartner: für Angebot, Vor-Ort- Termin, Bestellung und Montage.“

### **Wie lief die Abwicklung?**

„Nach dem Erstkontakt zu meinem Maschinenring kam ein Mitarbeiter der Werksvertretung Keller direkt zu uns auf den Hof, und wir erhielten ein unverbindliches Angebot. Unsere Wünsche wurden gut untergebracht, von der Ausführung über den Lichtausschnitt bis hin zur Farbe. Bei Auftragserteilung wurde eine Montageweche vereinbart, die eingehalten wurde. Der gesamte Service der Werksvertretung war äußerst positiv.“

### **Was ist das Besondere an Ihren Teckentrup-Toren?**

„Auf den Bauernhöfen gibt es seit je her Tore, und im allgemeinen sollte man ein Tor auch als Tor berücksichtigen. Veraltete Schiebetore bedeuteten großen Kraftaufwand und Umwege. Gründe, warum die Tore sehr oft nicht geschlossen wurden. Meine modernen Tore öffne ich bequem per Handsender. Das Gute daran: Ich hab's vom Maschinenring! Der weiß, worauf es bei uns Landwirten ankommt - und zwar bis ins Detail.“

[zurück](#)